







Stratégie d'intervention

Plan de Transformation de la Zone Commerciale Cristole – Castelette

Secteur Entrée de Ville – Avignon Sud

Les débats du foncier – 18 septembre 2025

Jean-Baptiste MARTIN – Dir. Urbanisme, Ville d'Avignon Thomas BLISSON – Chef de projet, Ville d'Avignon Nicolas PERSYN – Associé, Concorde



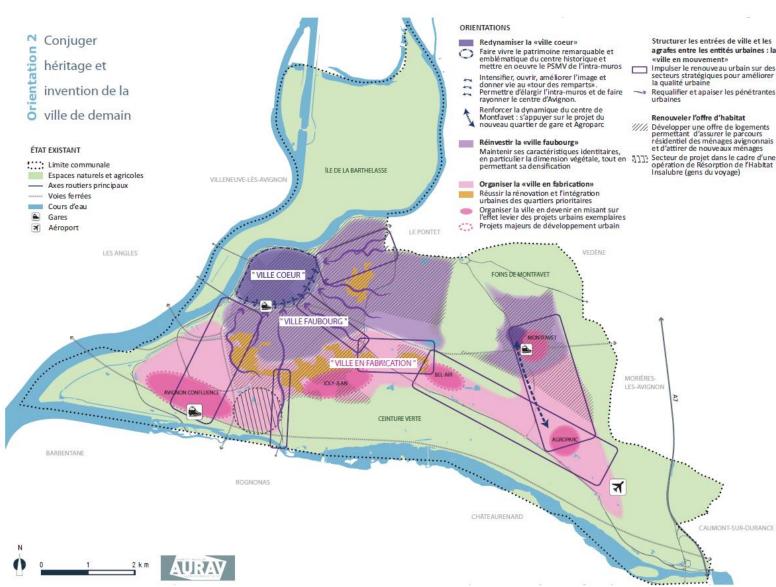
Avignon 2030 : conjuguer héritage et invention de la ville de demain

PLU approuvé en 2023

Travailler sur les territoires en devenir en créant un maillage entre les entités urbaines

Réussir la transition urbaine. Préservation de 50 % du territoire en zone naturelle et agricole





Avignon 2030 : conjuguer héritage et invention de la ville de demain

PLU approuvé en 2023

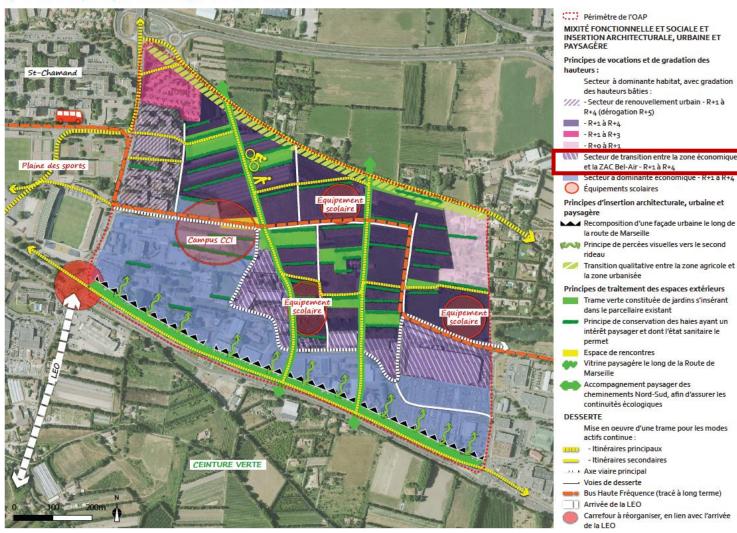
Réalisation d'OAP sur les secteurs en lien avec les zones d'activités économiques et principes d'aménagements préconisés

Sur le secteur « entrée de ville Sud », 3 OAP successives





Synthèse des principes d'aménagement sur le secteur :



Plusieurs outils engagés pour encourager la mutation des zones commerciales

~~~<u>~~</u>

La charte d'urbanisme commercial - SCOT

Un outil à destination des collectivités pour dialoguer avec les porteurs de projets.

Des grands principes :

- Aucune création et aucune extension urbaine des zones commerciales
- Promouvoir la diversification et la densification
- Prioriser les implantations d'équipements commerciaux en centres-villes
- Exiger une qualité urbaine, architecturale, paysagère et environnementale

La révision du Règlement Local de Publicité

Un outil pour retrouver la qualité paysagère des entrées de villes.

Une forte diminution des publicités.



Situation actuelle





Situation projetée

Un travail d'accompagnement des porteurs de projets – Urbanisme négocié

Plusieurs projets de reconversion de friches commerciales

- Accompagnement de porteurs de projets de reconversion et de diversification des activités
- Projet sur la Friche Bordet Impulser la requalification des espaces économiques en les réinvestissant et en les densifiant. Lauréat de l'AMI Fonds Friches

bâtiments neufs en extension



Extrait Etude de faisabilité - Site Bordet - Territoires urbains

bâtiments existants réinvestis

Site Bordet - Construction de locaux d'activités - GSE

Offre commerciale – Secteur Avignon Sud

Chiffres clés

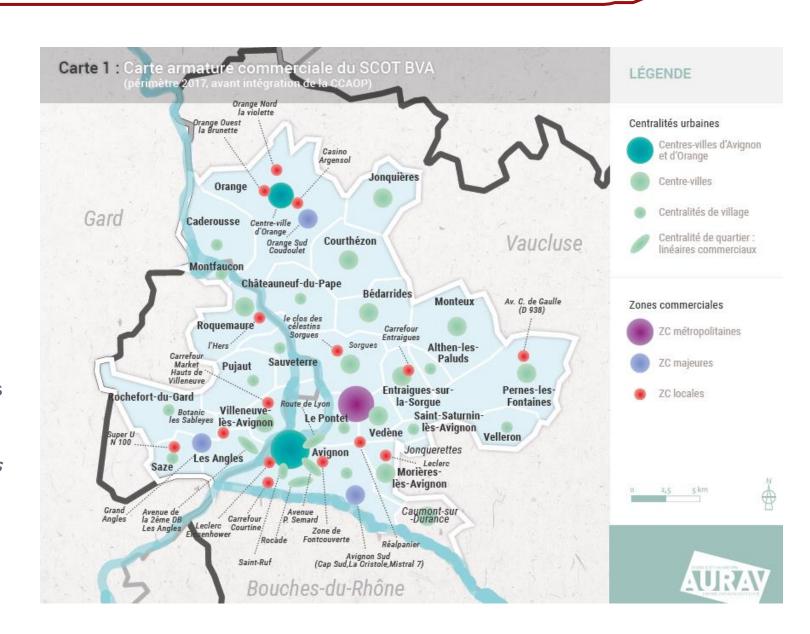
Une densité commerciale du département du Vaucluse deux fois supérieure à la moyenne française.

Le secteur d'Avignon Sud constitue la 2^{ème} zone commerciale du Vaucluse :

- 1200 emplois
- 73 enseignes
- 16 % des surfaces de vente du Vaucluse

A titre de comparaison, le secteur d'Avignon Nord-Le Pontet représente 34 % des surfaces de vente du Vaucluse.

Un développement des surfaces commerciales déconnecté de l'évolution de la dynamique démographique et de la consommation.



L'appel à projet PTZC – Une imbriquation de deux démarches



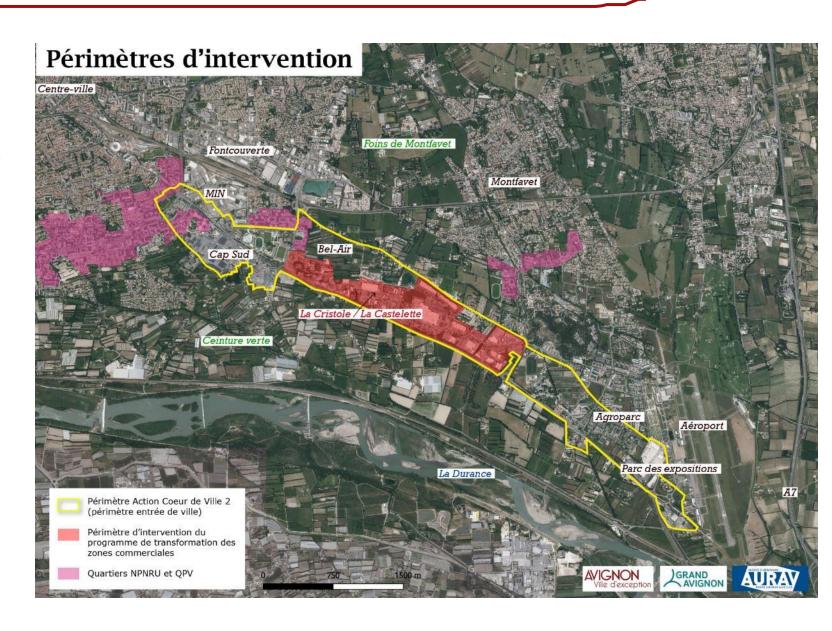
Une étude à deux échelles

- Périmètre ACV 2 - Entrée de ville Sud

Pour un projet de territoire et de lien entre les projets d'aménagements.

- **Périmètre PTZC** – Secteur Zone Commerciale Cristole/Castelette

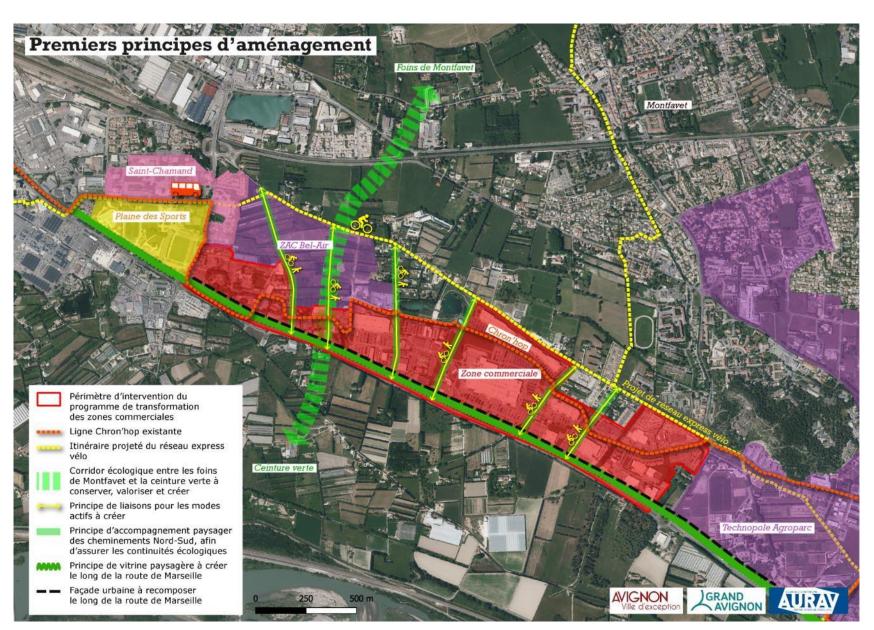
Un périmètre opérationnel pour organiser la mutation du secteur.



L'appel à projet PTZC – Une imbrication de deux démarches

Principaux enjeux:

- Enjeu de couture urbaine
- Enjeu de diversification des mobilités
- Enjeu de requalification de l'entrée de ville
- Enjeu de mutation et de diversification des fonctions urbaines



L'appel à projet PTZC – Une étude de programmation urbaine et de concertation



Avignon – Lauréat parmi 74 communes et EPCI lors de la 1ère phase

150 000 € de subventions dont :

- 75 000 € pour l'étude urbaine
- 75 000 € pour la concertation

Une annonce en présence des ministres en mars 2024.



Trame du cahier des charges

VOLET 1: Etude de programmation urbaine

Phase 1 : Diagnostic général

Aspects territoriaux sur le périmètre Entrée de ville Diagnostic ciblé sur zone Cristole – Castelette

Phase 2 : Programmation urbaine et potentiels de diversification

Dynamiques et potentiels fonciers sur Entrée de ville Déclinaisons programmatiques sur secteur Cristole - Castelette

Phase 3: Traduction graphique

Etablissement d'un plan d'orientation sur Entrée de ville Définition d'un plan guide sur secteur PTZC

Phase 4: Mise en œuvre opérationnelle & expérimentations Mise en œuvre opérationnelle (OAP) — Entrée de ville Montage opérationnel et expérimentations — Cristole Castelette

En parallèle :

VOLET 2: Concertation

Phase 1 : Concertation en phase diagnostic

Phase 2 : Concertation sur les enjeux de programmation

Phase 4 : Formalisation et actions de communication de l'étude

L'étude PTZC – Les objectifs

Phase 1 : Diagnostic

Définition des enjeux du territoire

Phase 2 : Programmation urbaine

Analyse des potentiels d'évolution à travers des
scénarios contrastés

Phase 3 : Traduction grapique
Réalisation d'un plan d'orientation selon plusieurs
temporalités

Phase 4 : Visée opérationnelle

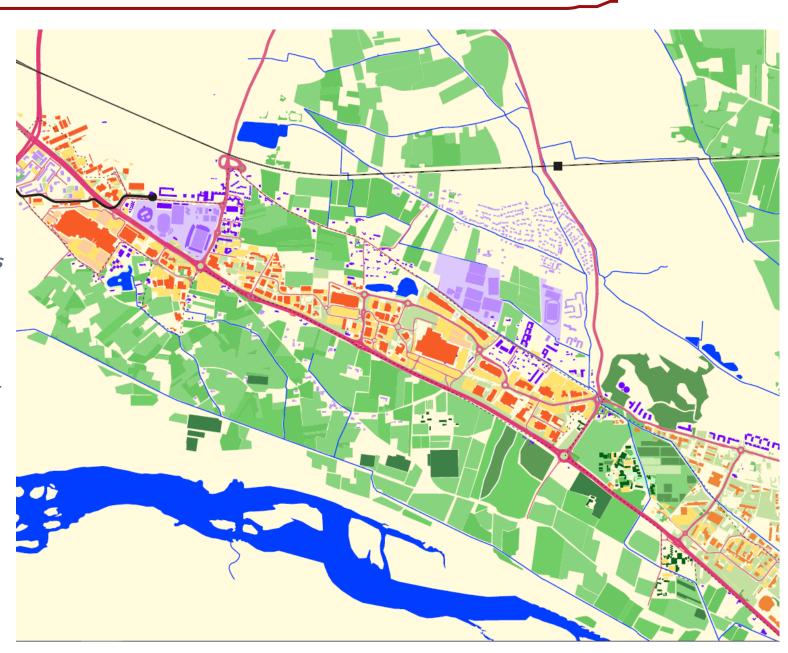
Propositions de stratégies de déclinaisons

opérationnelles, d'études de cas sur des ilots test

Volet Concertation : Mobilisation

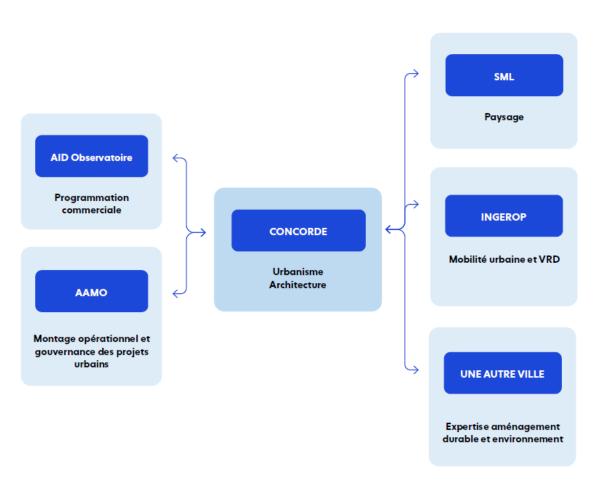
Obtenir une réelle adhésion des acteurs
économiques

Poursuite de l'urbanisme négocié En lien avec les porteurs de projets



L'étude PTZC – La démarche





La démarche de co-conception

interroger

ENTRETIENS



associer / coproduire



GROUPE RESSOURCE



ATELIERS

piloter / décider



COMITÉ TECHNIQUE



COMITÉ DE PILOTAGE



ᇧᇍᆜ고ᄊ

DÉMARCHE CONCERTÉE

Séminaire de lancement, le 12 mars 2025

Atelier #1 - Géographie et Usages, le 20 mars 2025

Atelier #2 - Foncier et Economie, le 24 mars 2025

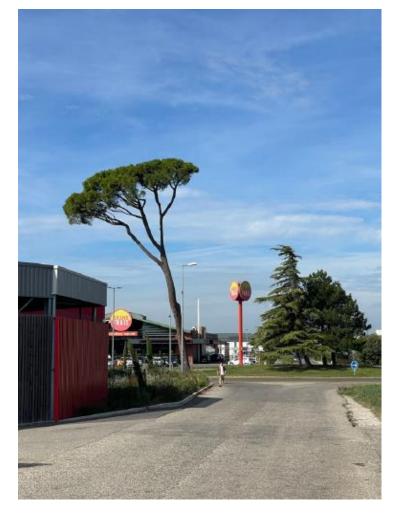




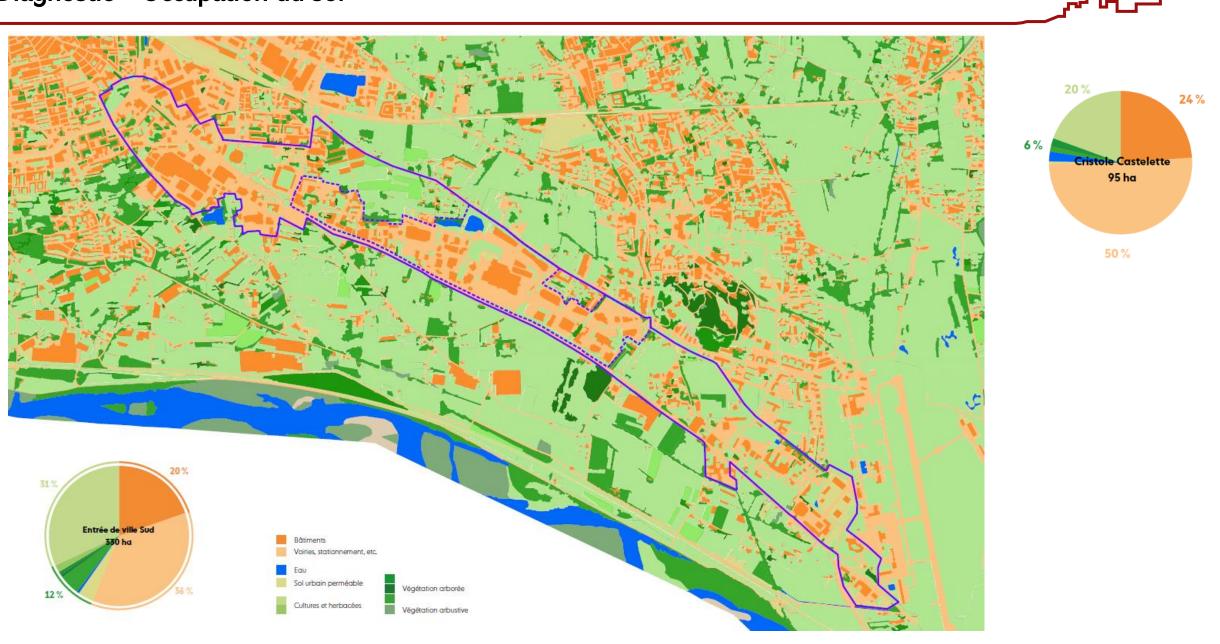








Diagnostic – Occupation du sol



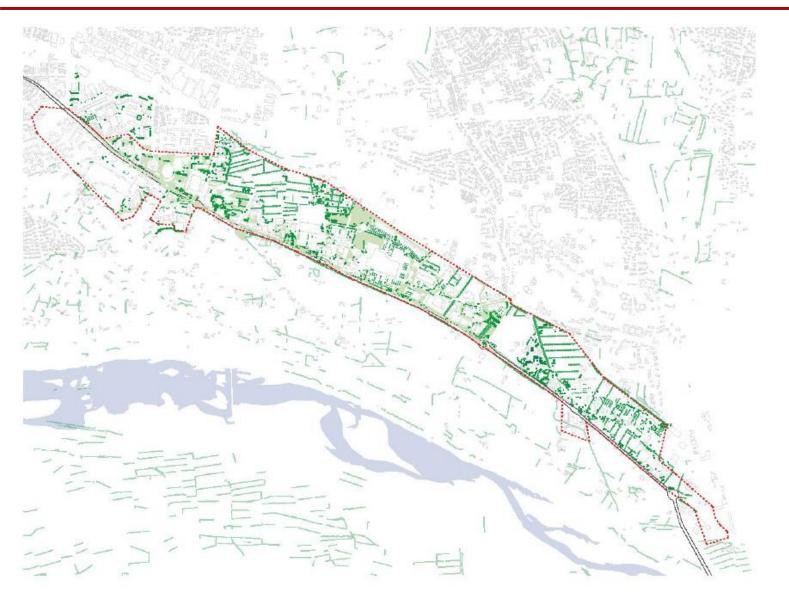
Diagnostic – Occupation du sol





Diagnostic – Trame paysagère – Interstices et fragments











Diagnostic – Univers commercial

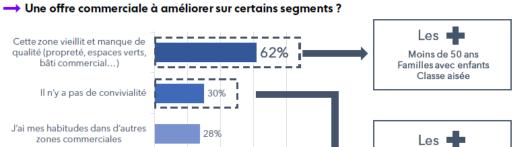


Moins de 35 ans

Couple avec ou sans enfants

Classe aisée

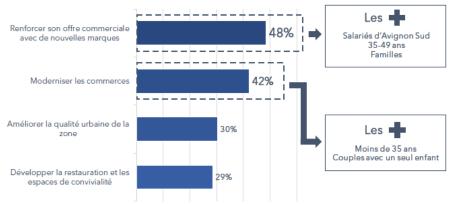




→ Un déficit d'image accentué par la galerie marchande en perte de vitesse

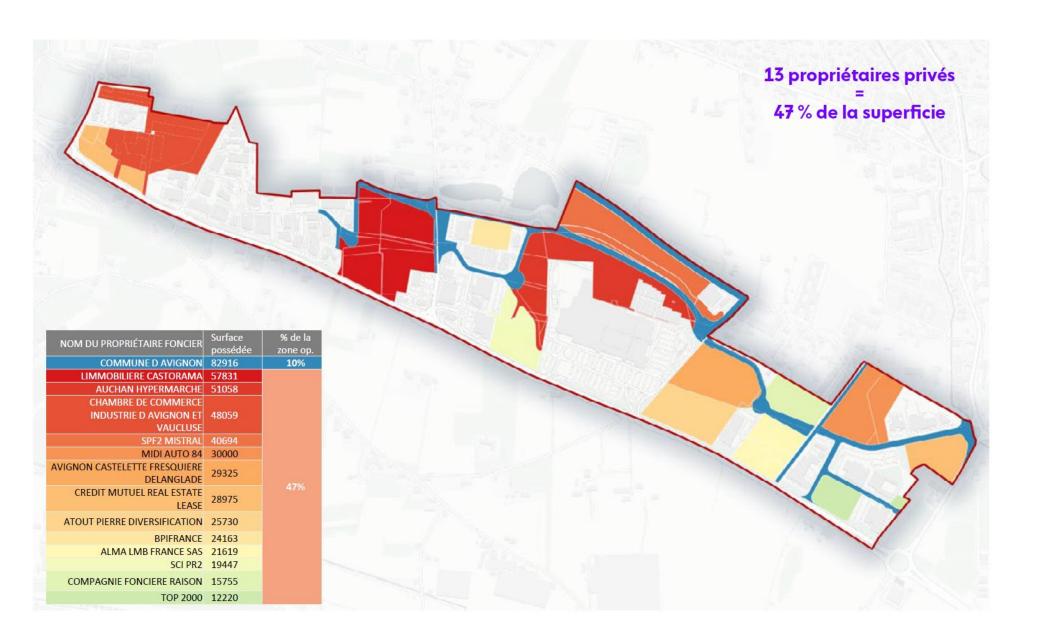
J'ai tout ce qu'il faut à côté de

mon domicile et / ou travail



Diagnostic – Dureté foncière





Diagnostic – Dureté foncière

La dureté de mutabilité / Estimation du niveau de dureté foncière et immobilière



Diagnostic – Enjeux à l'échelle de la zone commerciale



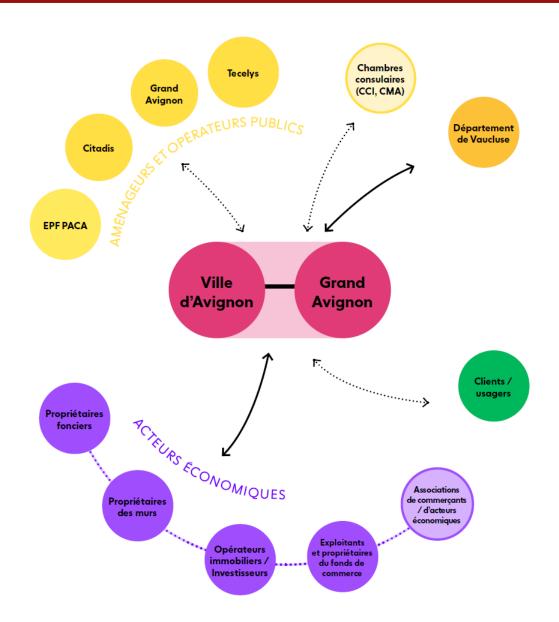
Construire une nouvelle identité pour le site, fondée sur ses singularités et sur :

- → Une diversification des programmes pour soutenir l'attractivité commerciale
- → Un travail sur la compacité du site et le rapprochement des commerces
- → Une nouvelle structure urbaine centrale autour d'un transport en commun structurant, permettant de constituer des nœuds de compacité et de diversification de la programmation
- → Le renforcement de l'armature paysagère, accompagné d'un déploiement des réseaux piétons et cyclables

« Avant, on voulait être tout seul, chacun chez soi. Maintenant on a besoin d'être ensemble »

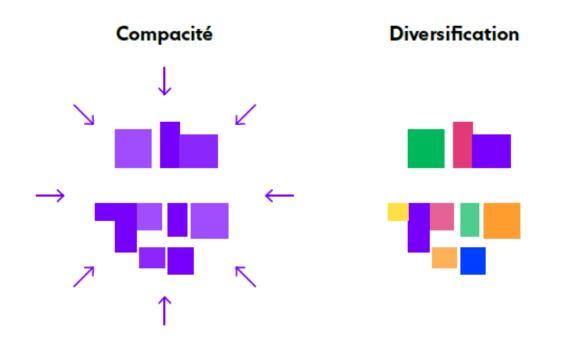
Responsable Magasin Decathlon

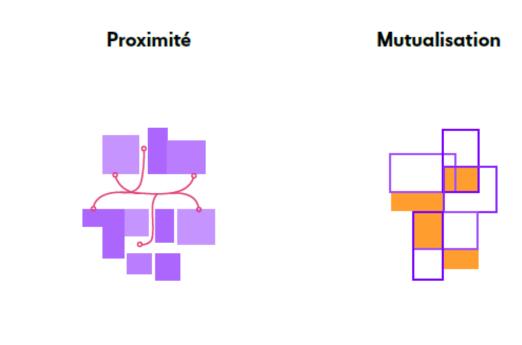




Phase programmation – Dispositifs pour une nouvelle identité

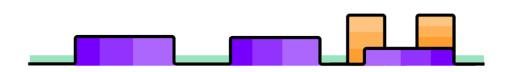








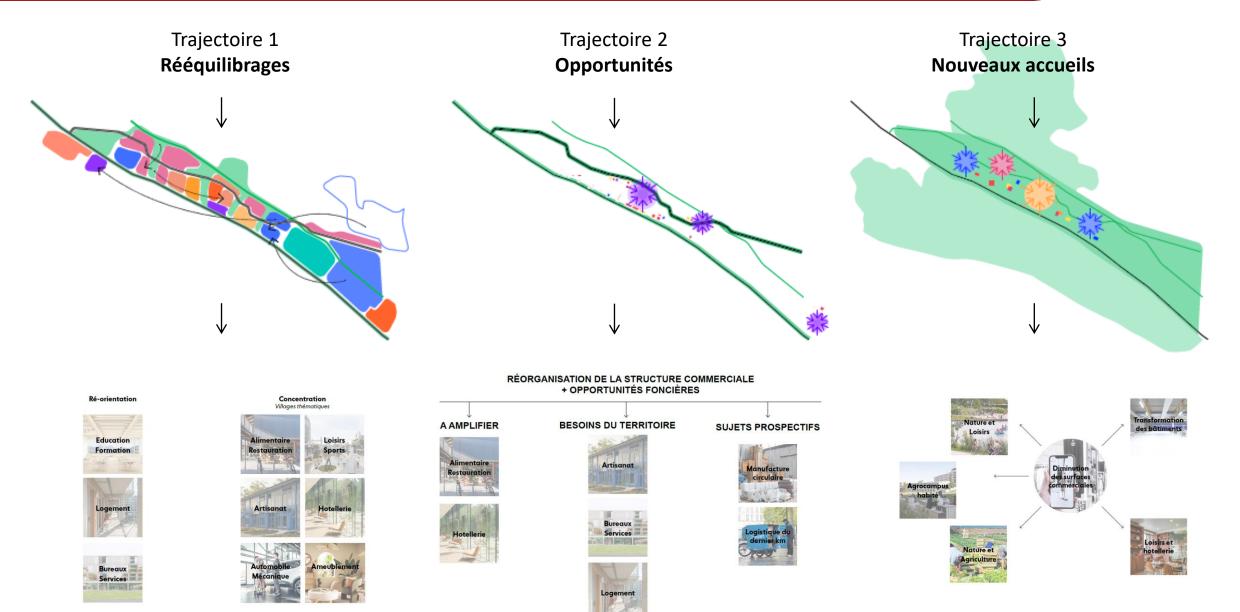
Grammaire morphologique et architecturale





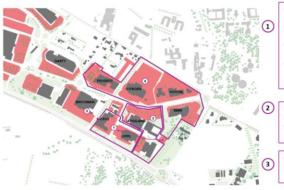
Phase programmation – Trajectoires contrastées





Phase programmation – Périmètres de réflexion pré-opérationnels





- Volvo / Destock moto / Opel Fiat / contrôle technique / garage auto
- proximité d'activité / monos-propriétaires occupants (hors CT)
- De l'espace permettant d'envisager reconfiguration / mutualisation
- Nota une zone de stock de à raccrocher au
- Voirie d'insertion rte de Marseille à voir
- Jardiland / Lapeyre
- Activités différentes / propriétaire unique
- Espaces importants permettant d'envisager reconfiguration / mutualisation
- Bricoman un peu isolé.
- Travail pour rattacher au 1 ou au 2 pour avoir une zone de travail avec plus de potentiel

- Regroupement possible entre 1 et 2 voir 3, plus complexe au regard du nombre d'acteurs, des activités hétérogènes, mais laissant plus de possibilités spatiales
- A noter l'hôtel 1ère classe dans ce secteur
- Enjeu de trouver des diversifications apportant de la valeur (hors logement)



- Situation hétérogène
- Jouxte ZAC Bel Air / un rôle particulier en lien avec la vie du quartier (bioccop, restauration,
- peut-être des opportunités d'échanges en lien avec ZAC Bel air pour retrouver du foncier pas cher et des zones plus naturelles ?

Sur ces secteurs, vus séparément ou ensemble, les sujets à travailler sont ceux de la mutualisation et/ou de l'optimisation des surfaces bâties et des parkings. L'enjeu est de pouvoir se réapproprier de l'espace, pour diversifier + retrouver de la « nature » et cheminements piétons. Pas forcément de grandes surfaces. Peut émerger des besoins communs en matière d'accueil de nouvelles activités.

La question de la relocalisation de certaines activités ailleurs dans la ZC pourrait se poser aussi comme levier d'intervention. Qualité du bâti est aussi un sujet.



Secteur difficile à redécouper. La proximité avec la future ZAC Bel Air pourrait être une opportunité. Et si la ZAC Bel Air se translatait vers le Sud ?

Le sujet serait de construire et d'accueillir les activités dans les RDC des nouvelles constructions.

Le sujet est donc surtout public si cette stratégie est jugée intéressante. On prendrait moins de surfaces sur les surfaces agricoles au Nord.



- Gros secteur avec la pièce centrale du Auchan et de la galerie / décathlon / flunch / Darty / opticiens / Buffalo grill / Burger king / Macdo,
- Gros potentiel, même si complexe, de structurer ce foncier avec une visée sport / loisirs, restauration, et donc une recherche de valeur par les loisirs, la restauration et le
- Nota: élargissement du lien avec le complexe sportif de la Souvine / le lac ?
- Plusieurs commerces : action / gifi / kiabi / chausséa ..
- Espaces dus aux parkings
- Enjeux de densification en étage ? Relocalisation pour libérer tènement pour le lien au parc de la souvine ? Pour rattacher au secteur résidentiel ? Se rattacher au secteur 5?

Le sujet sur le secteur 5 c'est d'engager / aider ? NHOOD à être un opérateur portant une opération d'aménagement permettant d'intensifier cette zone sur la base de programmes a priori lucratifs de loisirs / restauration tout en réintégrant des activités du secteur dans sa galerie commerciale ?

Le lien avec les zones « lacs » et « Souvines » pourraient être un axe de travail supplémentaire dans une logique loisirs, zone de destination Le sujet porte sur les conditions pour engager un projet immobilier.

Le secteur 6 fait barrière et devrait idéalement être travaillé pour être « libéré ». Pose donc la question de la relocalisation, de la densification. Et surtout qui fait ? NHOOD qui déborde. Collectivité qui investi pour lever cette barrière ?



Un besoin d'innovations sur les outils réglementaires

Comment mobiliser du foncier majoritairement privé?

Une réflexion sur l'accélération du développement des énergies renouvelables

